



SALES Manager

für Exoskelette
m/w/d

Wir brauchen dich!
oder einen deiner Freunde ;)

hTRIUS entwickelt und vertreibt Exoskelette der neuesten Generation. Unsere Mission ist es, Entlastung für alle körperlich hart arbeitende Menschen zu ermöglichen. Wir zeichnen uns durch durchdachte und smarte Systeme aus. Unsere Systeme werden schon bald einen flächendeckenden Einsatz finden und Menschen in allen möglichen Bereichen körperlich entlasten. Wir sichern Gesundheit von Menschen bzw. verbessern sie. Unsere Kunden kommen aus den unterschiedlichsten Branchen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort für verschiedene Bereiche in Deutschland,

Sales Manager (m/w/d) im Homeoffice und Außendienst.

Komm mit auf die Reise und verbessere die Gesundheit vieler Menschen. Du bist das Gesicht nach außen, die Antwort auf viele Fragen, der beste Buddy unserer Kunden. Deine Tage werden mal gleich, mal unterschiedlich sein, mal wirst du in Weltkonzernen zu Besuch sein und mal bei abwechslungsreichen Persönlichkeiten. Egal wo Du sein wirst - Du verbreitest *#EntlastungzumAnziehen*.

Dein Profil

- Du bist Vertriebler/in durch und durch
- Du kannst Menschen in Deinen Bann ziehen
- Du verfügst über soziale Kompetenz und gute Umgangsformen
- Du bist aufgeschlossen für technische Neuerungen und Veränderungen
- Du bist organisiert und arbeitest selbstständig
- Du kannst Sachverhalte einfach und verständlich darstellen
- Du hast fundierte PC- und Betriebssystemkenntnisse
- Du besitzt eine hohe Verantwortungsbereitschaft

Persönliche Eigenschaften

- Du bist zuverlässig, engagiert, loyal und diskret
- Du bist ein Teamplayer und belastbar
- Du hast Freude am Umgang mit Menschen und am Autofahren
- Du bist sportaffin
- Du bist im Detail, verlierst aber nie den Überblick
- Trotz Stress übersiehst Du nicht die Omi am Zebrastreifen
- Du bist kontaktfreudig, motiviert und bereit im Rahmen von Kundenbesuchen Dich auf neue Menschen und Umgebungen einzustellen
- Du bist flexibel

Deine Hauptaufgaben

- Vertrieb bzw. Vertriebsmanagement für BionicBack
- Aufbau eines Vertriebsnetzes abhängig Deines Vertriebsbereichs.
- Akquise von neuen Kunden
- Akquise von weiteren Vertriebspartnern
- Allgemeine Büro- und Vertriebstätigkeiten im Homeoffice
- Außendienstesätze
- Beratung und Betreuung von Kunden und Händlern
- Angebotserstellung und – nachverfolgung
- Produkteinweisungen und – schulungen
- Produktauslieferungen und Schulung
- Präsentation unserer Produkte auf Messen und Ausstellungen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unserer Produktpalette



Ausübungsort

- Homeoffice und Außendienst Deutschlandweit

Anforderungen an Dich

- Vertriebserfahrung
- Technisches Verständnis
- Auftragsannahme, -bearbeitung
- Bürokommunikation MS-Office
- Kundenberatung, -betreuung

Zwingend erforderlich
Erweiterte Kenntnisse
Erweiterte Kenntnisse
Erweiterte Kenntnisse
Erweiterte Kenntnisse

Persönliche Stärken

- Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung, **Empathie**, Motivation / Leistungsbereitschaft, Organisationstalent, Teamfähigkeit, selbstständige Arbeitsweise

Allgemein

- Reisebereitschaft - JA
- Führerschein - Fahrerlaubnis B PKW/Kleinbusse (alt: FS 3) MUSS

Vergütung

- Nach Vereinbarung

Kontakt für Rückfragen

hTRIOUS GmbH
Jonas Haag
Brunnenstr. 10
72160 Horb-Nordstetten

E-Mail: jonas.haag@htrius.com
Bewerbungen bitte ausschließlich per E-Mail
Geforderte Anlagen zur Bewerbung
Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse

